



Gebietsvertriebsleiter (m/w/d) Nord

Vollzeit, ALHO Systembau

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Hamburg

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Eigenverantwortliche Marktbearbeitung für den Bereich Geschosswohnungsbau in der Vertriebsregion Nord
- Neukundengewinnung durch professionelle Präsentation von Produkten und Unternehmen
- Qualifizierte Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung passgenauer Angebote
- Verhandlung von Aufträgen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss

Was bringst Du mit?

- Kaufmännisches Profil mit technischem Background, idealerweise mit Abschluss im Wirtschaftsingenieurwesen oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Idealerweise Berufserfahrung im Bau- oder Bauneben-gewerbe, vorzugsweise in einer vergleichbaren vertriebsnahen Funktion
- Sicheres Auftreten und Kommunikationsstärke – sowohl im persönlichen Gespräch als auch telefonisch
- Reisebereitschaft innerhalb der Vertriebsregion Nord

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:



Moderner, ergo-nomischer Arbeits-platz



Bike Leasing



Corporate Benefits



BGM



Mitarbeitererevents



Flexible Arbeitszei-



Bonuskarte



Familienunterneh-



VWL

ten

men

**Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere