



## Gebietsvertriebsleiter (m/w/d) Nord

Vollzeit, ALHO

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Hamburg

#starkimTeam

### Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Eigenverantwortliche Marktbearbeitung für den Bereich Geschosswohnungsbau in der Vertriebsregion Nord
- Neukundengewinnung durch professionelle Präsentation von Produkten und Unternehmen
- Qualifizierte Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung passgenauer Angebote
- Verhandlung von Aufträgen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss

### Was bringst Du mit?

- Kaufmännisches Profil mit technischem Background, idealerweise mit Abschluss im Wirtschaftsingenieurwesen oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Idealerweise Berufserfahrung im Bau- oder Bauneben-gewerbe, vorzugsweise in einer vergleichbaren vertriebsnahen Funktion
- Sicheres Auftreten und Kommunikationsstärke – sowohl im persönlichen Gespräch als auch telefonisch
- Reisebereitschaft innerhalb der Vertriebsregion Nord

### Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

### Ihre Benefits:



Moderner, ergono-  
mischer Arbeits-  
platz



Bike Leasing



Corporate Benefits



BGM



Mitarbeitererevents



Flexible Arbeitszei-



Bonuskarte



Familienunterneh-



VWL

ten

men

**Unser HR-Team freut sich auf Sie  
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter  
Tel: +4922946967202  
[bewerbung@alho-gruppe.com](mailto:bewerbung@alho-gruppe.com)

**ALHO Group Services GmbH**

Nordstraße 1  
51597 Morsbach  
[www.alho-gruppe.com/karriere](http://www.alho-gruppe.com/karriere)