



Architekt/Ingenieur im Vertrieb (m/w/d) Rhein-Ruhr

Vollzeit, ALHO

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Neuss

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Sie verantworten die Projektentwicklung von schlüsselfertigen Bürogebäuden, Schulen und Kindergärten
- Qualifizierte Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- Grundlagenermittlung und Erarbeitung von technischen Konzepten bis hin zur individuellen Angebotserstellung
- Mitarbeit in der Entwurfsphase
- Eigenständige Kundenneugewinnung und Netzwerkpflege

Was bringst Du mit?

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Architektur oder vergleichbarer Abschluss
- Gute Erfahrung im Industriebau und/oder Bildungsbau erwünscht
- Mehrjährige Erfahrung in der Immobilienwirtschaft, idealerweise fundierte Erfahrungen aus dem Bauträrgeschäft und/oder der Projektentwicklung
- Gute VOB- und Bauvertragskenntnisse erwünscht
- Spaß an der Akquisition und Projektentwicklung
- Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:



Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz



Bike Leasing



Corporate Benefits



Regelmäßiges Feedback



Strukturierte Einarbeitung



BGM



Mitarbeitererevents



Flexible Arbeitszeiten



Bonuskarte



Familienunternehmen



VWL



Attraktive Vergütung



Spannende Projekte

**Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere