



Vertriebsingenieur (m/w/d) Nord

Vollzeit, ALHO Systembau

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Hamburg

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Sie verantworten die Projektentwicklung von schlüsselfertigen Bürogebäuden, Schulen und Kindergärten
- Qualifizierte Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- Grundlagenermittlung und Erarbeitung von technischen Konzepten bis hin zur individuellen Angebotserstellung
- Mitarbeit in der Entwurfsphase
- Eigenständige Neukundengewinnung und Netzwerkpflege

Was bringst Du mit?

- Ein abgeschlossenes Studium bzw. Techniker im Fachbereich Bauwesen oder ein vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Projektleitung oder dem Verkauf von schlüsselfertigen Gebäuden
- Gute Erfahrung im Gewerbebau und/oder Bildungsbau erwünscht
- Spaß an der Akquisition und Projektentwicklung
- Hohe Kundenorientierung und Teamfähigkeit

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:



Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz



Bike Leasing



Corporate Benefits



BGM



Mitarbeitererevents



Flexible Arbeitszei-
ten



Bonuskarte



Familienunterneh-
men



VWL

**Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere