Architekt / Ingenieur im Vertrieb (m/w/d) Süd-West

Vollzeit, ALHO Systembau

Vertrieb & Verwaltung | Vollzeit | Heidelberg

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Verantwortung für die Akquise von Neukundenkontakten
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Präsentation und Beratung für schlüsselfertige Büro-, Kita-, Schul- und Wohngebäude
- Qualifizierte Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung von Kostenschätzungen und Angeboten
- Verhandlung von Aufträgen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss

Was bringst Du mit?

- Ingenieur-, Architekten- bzw. Technikerausbildung mit kaufmännischem Verständnis
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Idealerweise Berufserfahrung in vergleichbaren vertriebsnahen Funktionen
- Sicheres Auftreten und Kommunikationsstärke
- Führerschein Klasse B
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:

- Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz
- Bike Leasing
- Corporate Benefits
- BGM
- Mitarbeiterevents
- Flexible Arbeitszeiten
- Bonuskarte
- Familienunternehmen
- VWL

**Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere