



Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Vollzeit, FAGSI

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Bergkirchen bei München

#starkimTeam

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Akquise vom ersten Kundenkontakt bis zur Auftragsabwicklung
- Pflege von Kundenkontakten
- Markt- und Trendrecherche sowie Konkurrenzanalyse
- Unterstützung des technischen Vertriebs bei der Kalkulation und Angebotserstellung
- Korrespondenz, Terminkoordination und selbstständige Büroorganisation
- Projektdokumentation im Dokumentenmanagementsystem
- Vorbereitung von Messen und Veranstaltungen

Was bringst Du mit?

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit erster Berufserfahrung
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Spaß am Telefonieren
- Kommunikationsstärke und Organisationstalent
- Hohes Engagement und eine ausgeprägte Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit den gängigen IT-Anwendungen
- Zuverlässige Datenpflege

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeisterndes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

Ihre Benefits:



Moderner, ergonomischer Arbeits-



Bike Leasing



Corporate Benefits



BGM



Mitarbeitererevents

platz



Flexible Arbeitszei-
ten



Bonuskarte



Familienunterneh-
men



VWL

**Unser HR-Team freut sich auf Sie
und auf Ihre Bewerbung unter:**

Bastian Nickel | Personalreferent Senior Recruiter
Tel: +4922946967202
bewerbung@alho-gruppe.com

ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1
51597 Morsbach
www.alho-gruppe.com/karriere